

<https://www.polzin-gezer.de/job/vertriebspartner/>

Selbstständiger Vertriebspartner (m/w/d) – Immobilien (regional & überregional)

Arbeitgeber

Polzin-Gezer Immobilien GmbH

Beschreibung

Zur Erweiterung unseres Vertriebsnetzwerks suchen wir motivierte und unternehmerisch denkende Immobilienprofis als selbstständige Vertriebspartner (m/w/d), die regional oder überregional Immobilien erfolgreich vermitteln möchten.

Polzin-Gezer Immobilien ist Teil der Gezer Unternehmensgruppe mit Sitz in Bremerhaven und steht für hochwertige Immobilien, professionelle Vermarktung und erstklassigen Service. Wir begleiten unsere Kunden zuverlässig beim Verkauf und der Vermietung von Wohn- und Gewerbeimmobilien – mit Erfahrung, Marktkennntnis und einem hohen Qualitätsanspruch.

Start Anstellung

ab sofort

Dauer der Anstellung

unbefristet

Veröffentlichungsdatum

Februar 4, 2026

Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

- Eigenverantwortliche Akquise und Vermittlung von Wohn- und Gewerbeimmobilien
- Aufbau und Pflege eines eigenen Kunden- und Partnernetzwerks
- Professionelle Beratung von Eigentümern sowie Kauf- und Mietinteressenten
- Durchführung von Besichtigungen und Verkaufsgesprächen
- Erstellung und Umsetzung individueller Vermarktungsstrategien
- Begleitung von Preisverhandlungen bis zum Vertragsabschluss
- Enge Zusammenarbeit mit unserem internen Team (Marketing, Verwaltung, Projektentwicklung)

Qualifikationen / Anforderungen

- Erfahrung im Immobilienvertrieb, Verkauf oder in der Kundenberatung
- Unternehmerisches Denken und eigenständige Arbeitsweise
- Ausgeprägte Kommunikations- und Abschlussstärke
- Sicheres und professionelles Auftreten gegenüber Kunden
- Gute Kenntnisse des Immobilienmarktes
- Führerschein Klasse B und Reisebereitschaft

Zu deiner Persönlichkeit:

- **Teamfähig:** Du bist ein echter Teamplayer und arbeitest gerne in einem dynamischen Umfeld.
- **Dynamisch:** Du bist, flexibel und bereit, dich in einem schnelllebigen Arbeitsumfeld neuen Herausforderungen zu stellen.
- **Organisiert:** Du behältst stets den Überblick und strukturierst deine Aufgaben effizient.
- **Strukturiert:** Du planst und arbeitest systematisch, um Ziele effektiv zu erreichen.
- **Diszipliniert:** Du setzt Prioritäten konsequent und arbeitest zielgerichtet an deinen Aufgaben.
- **Kommunikativ:** Du überzeugst mit klarer und offener Kommunikation, sowohl intern als auch extern.

- **Lösungs- und Serviceorientiert:** Du suchst proaktiv nach Lösungen und stellst die Bedürfnisse unserer Kunden in den Mittelpunkt.
- **Aufmerksam:** Du achtest auf Details und erkennst frühzeitig Optimierungspotenziale

Leistungen der Anstellung

- Kooperation auf selbstständiger Basis mit attraktiver Provisionsregelung
- Zugang zu hochwertigen Immobilienprojekten und Bestandsobjekten
- Professionelle Unterstützung durch Marketing, Exposé-Erstellung und interne Prozesse
- Flexible Arbeitsgestaltung – regional oder überregional möglich
- Partnerschaftliche Zusammenarbeit in einem etablierten Unternehmensumfeld
- Langfristige Perspektive und Entwicklungsmöglichkeiten innerhalb unseres Netzwerks

Kontakte

Wenn du Teil unseres innovativen Teams werden möchtest, sende deine vollständigen Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse) bitte per E-Mail an: info@polzin-gezer.de oder lade sie hier unter „Jetzt bewerben“ hoch.

Solltest du Fragen zur Bewerbung haben, melde dich gerne unter 0471 30 94 21 90.

Wir freuen uns auf deine Bewerbung!